

SALES ASSOCIATE (VERKAUFSMITARBEITER/IN)
GALERIE BASTIAN, BERLIN

Interessiert es Sie, am Erfolg einer renommierten Galerie mitzuwirken, die sich auf bedeutende Werke des 20. Jahrhunderts und die Vertretung ausgewählter zeitgenössischer Künstlerinnen und Künstler konzentriert.

Die Galerie Bastian sucht eine/n Sales Associate zur Festanstellung in Vollzeit (5 Tage Woche von Dienstag bis Samstag). Unsere Galerie dient Ihnen als Basis, zudem arbeiten Sie mehrfach im Jahr auf unseren Messeständen bei internationalen Kunstmessen in Europa, den USA und Asien.

AUFGABEN:

- Gestalten und Versenden von Kaufangeboten und Sales Previews an Sammlerinnen und Sammler, Beantwortung von Kaufanfragen, Betreuung der Galeriepräsenz bei artsy
- Mitarbeit an der Planung, Gestaltung und Einrichtung von Private Showrooms und öffentlichen Messepräsentationen (z.B. Art Basel Hong Kong, TEFAF Maastricht, The Armory Show New York, Frieze Masters London, Art Cologne)
- Mitwirken an der Vorbereitung und Teilnahme an Veranstaltungen wie dem Gallery Weekend Berlin
- Sie bereiten Verkäufe von Kunstwerken vor, schließen sie eigenständig ab und wirken zudem assistierend beim Verkauf ausgewählter bedeutender Werke mit

PROFIL:

- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Freude am Dialog mit Kaufinteressenten und an persönlicher Beratung
- Sie haben sowohl in einer Galerie als auch bei Kunstmessen Kunstwerke verkauft und sind mit den üblichen Abläufen vom ersten Kontakt bis zum Abschluss vertraut
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, eine weitere Sprache ist von Vorteil
- Sie haben mindestens eine zweijährige, nachweisbare Erfahrung im Verkauf in einer Galerie für moderne/zeitgenössische Kunst, Kunsthandel oder als Art Advisor gesammelt
- Sie haben einen internationalen Kundenstamm aufgebaut, mit dem Sie zusammenarbeiten und bei uns erweitern möchten

WAS SIE ERWARTET:

- Zugang zu bedeutenden Werkgruppen der modernen und zeitgenössischen Kunst aus den Kommissionsbeständen und dem Inventar der Galerie sowie aus den Ateliers der repräsentierten Künstlerinnen und Künstler (z.B. Anselm Kiefer, Wim Wenders, Xenia Hausner, Emma Stibbon) und den Estates/Stiftungen (z.B. Nolde, Twombly)
- Eine attraktive Honorierung (Festgehalt kombiniert mit lukrativer Erfolgsprovision) in unbefristeter Vollzeitstellung, ein vielseitiges Sales-Aufgabenfeld
- Kurze Kommunikationswege, dichte Zusammenarbeit mit dem Galeristen Dr. Aeneas Bastian

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Referenzen per Email an Julie Struve, BASTIAN Berlin, an bewerbung.galeriebastian@gmail.com. Bitte beachten Sie, dass wir Ihre Bewerbung nur berücksichtigen können, wenn Sie bereits erste Erfahrungen im Kunstmarkt gesammelt haben.